

证券代码：300865

证券简称：大宏立

## 成都大宏立机器股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="http://ir.p5w.net">http://ir.p5w.net</a> ）参与大宏立 2022 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2023 年 4 月 21 日（周五） 15:00-16:30
地点	公司会议室、全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="http://ir.p5w.net">http://ir.p5w.net</a> ）
上市公司接待人员姓名	董事长：甘德宏 总经理、财务总监：LI ZEQUAN 独立董事：何熙琼
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2023 年 4 月 21 日（星期五）15:00-16:30 在全景网“投资者关系互动平台”举办大宏立 2022 年度业绩网上说明会，本次业绩说明会采用网络远程的方式。</p> <p>一、企业介绍视频</p> <p>二、投资者交流问答，具体内容如下：</p> <p><b>1、请问公司之前有提及进行并购业务，现在进度如何？</b></p> <p>公司聚焦核心主业不断强化内生增长能力的同时，计划通过兼收并购等方式扩大经营规模，致力于围绕公司主营业务进行上中下游产业链整合，如与战略伙伴投资合作建设“绿色建材科技园”，增强企业竞争力和行业标杆引领。目前团队人员已搭建完成，相关工作正在有序开展，如有后续重大进展，公司将履行信息披露业务及时披露。</p>

**2、请问公司产品未来发展方向是什么样的，如何保证公司在市场有核心竞争力？**

市场上产品众多，如何从市场中脱颖而出一直是公司产品发展思考的方向，公司现有产品有：砂石破碎成套生产线、环保智能砂石破碎工厂、绿色建材科技园（绿色建材循环智能集成工厂）。其中，环保智能砂石破碎工厂是公司积极响应国家“供给侧”改革、“绿色矿山”、“推进机制砂石行业高质量发展”等宏观政策并切合市场需求重点推广的破碎筛分成套方案，同时，我们在实践中不断升级改造产品方案，从最初的环保智能砂石破碎工厂 1.0 到现在的环保智能砂石破碎工厂 3.0，根据客户所需进一步优化、调整产品方案。这是一个长久而又持续的产品替代更新过程，未来公司还会根据市场需求推出环保智能砂石破碎工厂 4.0、5.0。公司研发团队建立了“绿色建材循环智能集成工厂”的在研项目，该在研项目包含建筑固废回收处理，砂石骨料破碎、商品混凝土搅拌站、沥青混凝土搅拌站、PC 构件、废渣制砖六大模板集成为一个循环完整的建材生态链。助推“双碳”目标，践行绿色发展，引领建材行业转型升级，破解城市建设固废回收难题，实现建筑固废循环利用，符合国家无废城市建设理念。

**3、请问董事长公司未来的发展规划是什么？**

一方面，公司将继续深耕主业强化内生增长能力，不断提高技术研发能力和进行人才建设，持续进行销售区域覆盖和拓展市场，提升公司核心竞争力和推动主营业务增长；另一方面，公司将围绕上下游相关产业链进行资源整合，在充分评估风险和收益的前提下谨慎合规地打造第二增长曲线。

**4、公司产品的应用领域主要有哪些，如何应对这些行业的周期性？**

公司主要产品广泛应用于交通运输、房屋建筑、城市公共建设以及水利水电等大型基建工程领域。公司下游受宏观

经济波动影响，存在一定周期性，公司将紧跟国家政策，密切关注相关行业动态和趋势，根据市场调研判断市场需求，围绕公司战略规划实时动态调整经营策略。

**5、公司海外业务情况怎么样？**

公司近年来逐步开拓海外市场，重点开发东南亚区域。这两年受到复杂环境影响，公司海外业务暂缓。随着宏观环境变动，东南亚基建需求不断提升，公司将进一步加大对东南亚市场的开发，积极在海外市场进行营销网络。

**6、大型项目回款期延长，请问公司如何应对这类坏账风险？**

公司的坏账风险较小。公司重视信用调查，对客户进行全面综合的评估进而确定客户的信用等级，并严格控制赊销额度，定期对账加强应收账款催款力度；此外，针对现有的应收账款，公司进行分类处理，提高回款速度，进一步降低应收款项回收风险。

**7、请问下为什么浙矿股份在增长，而公司业绩降低的这么厉害呢？**

公司与同业友商在部分业务上有一定重合，但每家公司具体经营方向仍存在着差异。未来，公司将继续深耕主业，不断进行产品的升级迭代和新产品的技术研发，积极进行产业链的拓展并通过整合资源扩大优势；同时也将加强对各区域市场的渗透力度，实现销售区域的全面覆盖，并加大力度拓展运营服务，提升对客户的综合服务能力。

**8、请问截止4月20号，在册股东数是多少？**

公司将在2023年第一季度报告中披露截止报告期末在册股东人数。

**9、请问在市场上，公司产品跟同行有什么大的区别吗？**

经过多年的技术研发、创新积累，公司开发全系列多层次的成套产品体系，包括液压圆锥、高效冲击式、颚式等破

	<p>碎机系列，振动筛分选筛系列等十余个系列和几十余种产品，形成了覆盖砂石矿山生产过程中给料、破碎、筛分、输送等各个环节的完整产品系列。其中，公司 PYY 系列单缸液压圆锥破碎机名气和口碑都在业内前茅位置，产品质量和性能已达到国际先进水平，我们仍一直在继续研发与纵深推进中，致力于将进一步提升公司圆锥产品的市场竞争力。</p> <p><b>10、请问公司目前还以直销为主，未来是否会增加其他营销模式呢？</b></p> <p>公司不断深耕主业，通过在全国多省市建立营销服务中心来实现销售区域的全面覆盖，目前公司在全国有十多个销售服务中心，未来，我们计划在该基础情况下，继续拓展长江流域、沿海一带市场，通过在部分地区实行销售属地化政策，招聘当地销售人员、当地设立营销服务中心等举措，拉近与当地客户的距离，建立信任机制，加强对各区域市场的渗透力度，达到更加快速地进入新市场区域的目的。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023 年 4 月 24 日