

证券代码：300865

证券简称：大宏立

成都大宏立机器股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	申万宏源 刘建伟 张婧祎 泰康基金 徐航
时间	2023年03月13日
地点	成都大宏立机器股份有限公司大邑总部
上市公司接待人员姓名	总经理、财务总监兼董事会秘书（代） LI ZEQUAN(李泽全)
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、 公司基本情况介绍</p> <p>由总经理、财务总监兼董事会秘书（代）LI ZEQUAN(李泽全)向投资者介绍公司基本情况、发展历程、公司产品、公司未来发展展望等事项。</p> <p>二、 互动交流环节</p> <p>问题 1：目前，公司的发展规划是怎样的？</p> <p>公司的发展规划是将内生发展和外部发展相结合。内生发展具体指：（1）继续深耕主业，实现销售区域的全面覆盖，拓展长江流域、沿海一带市场，加强对各区域市场的渗透力度；（2）加大力度拓展运营服务，提升对客户的综合服务能力；（3）建立人才梯队，通过建立和完善人才培养机制，合理挖掘、发展和培养后备人才队伍，为企业可持续发展提供强有力的支撑；（4）推广新产品，公司根据市场趋势及需求加</p>

强新产品的研发工作，尽快将研发的新产品推向市场。外部发展具体指：实现主营业务增长的同时，公司将围绕上下游相关产业链进行资源整合，在充分评估风险和收益的前提下谨慎合规地打造第二增长曲线。

问题 2：公司的运营服务具体指的是？为什么由公司来做运营服务？运营服务人员来自哪里？

运营服务是指公司按照合同约定完成对 EPC 项目的建设后为客户提供生产、维保等服务。运营服务的实施可降低客户的生产成本，由于公司员工对公司产品的认知程度高，可及时解决生产过程中产生的问题，及时对设备进行维修保养。公司运营服务的人员来自于一线生产人员和销售人员。

问题 3：在销售模式上，公司为什么会选择直销模式？

公司是国内领先的砂石矿山破碎筛分成套设备的供应商，主要业务是为客户提供破碎、筛分、输送等成套或单机设备，提供集设计、制造、安装和服务一体化的整体解决方案。就目前来看，公司客户定制性需求多且具有唯一性，需公司根据客户个性化需求、客观生产环境及场地定制方案，对综合能力要求较高，对于经销商来说，经销商不具备规划设计能力和整合能力，不能及时、更好地满足客户需求；公司销售人员较多，可实现全国主要砂石骨料区域全覆盖，可实现区域的平衡性和稳定性。

问题 4：公司对销售人员的激励机制是怎样的？

- (1) 销售提成；
- (2) 针对大项目，采取利润分享的模式。

问题 5：公司客户群体的集中度有进一步提升的趋势吗？

近年，下游砂石骨料行业的供给侧改革推动了其产业结构的调整与升级，也对公司客户结构变化带来较大影响。伴随环保治理、安全整顿以及产能整合进程的加快，大量小微砂石矿山关停并转、退出市场，行业集中度快速提升，下游

	客户呈现大型化、集约化、规模化的趋势。 二、参观大宏立厂区、生产车间
附件清单（如有）	无
日期	2023年03月15日